

Трибуна молодого учёного

УДК: 338.342.44

JEL: D85, D89, Y80

*КАРИТИЧ Никита Игоревич*¹

¹ Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации, Ленинградский проспект, д. 49, Москва, 125993, Россия.

<https://orcid.org/0000-0002-9441-505X>

¹ Каритич Никита Игоревич, студент Финансового университета, Факультет Экономики и Бизнеса, Экономическая безопасность, 2 курс, бакалавриат, Москва, Россия. E-mail: boredbro228@gmail.com

Научный руководитель: Куприянова Людмила Михайловна, кандидат экономических наук, доцент, заместитель заведующего кафедрой «Экономика интеллектуальной собственности», доцент Департамента экономики и бизнеса, Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации, Москва.

E-mail: kuprianovalm@yandex.ru

<https://orcid.org/0000-0002-9453-6425>

ОСОБЕННОСТИ СОВРЕМЕННОГО МЕЖДУНАРОДНОГО ДВИЖЕНИЯ КАПИТАЛА

Аннотация

Предмет: Рассмотрение вопроса миграции капитала между государствами в современном мире.

Цель: Получить определённый свод данных о специфике потоков капитала в современном мире, сделать на основе этих данных некоторые выводы.

Методология: В данной работе использовались методы теоретического исследования: анализ, синтез, абстрагирование.

Результаты: Проведено исследование специфики движения капитала в условиях современных экономических реалий, выявлены базовые закономерности в стандартных системах миграции капитала, а также изучены связи между показателями объёмов капитала и определёнными макроэкономическими аспектами.

Выводы: Нынешняя система миграции капитала между странами и частями света является производной от мирового распределения ряда важнейших факторов, среди которых квалифицированный труд, технологии, уровень жизни и политические особенности.

Ключевые слова: *Распределение капитала, миграция капитала, движение капитала, международное движение капитала, особенности миграции капитала, миграция капитала в современном мире.*

Young scientist tribune

¹ **Nikita I. Karitich**, student, Financial University under the Government of the Russian Federation, Faculty of Economics and Business Moscow, Economic Security, undergraduate, Moscow, Russia.

E-mail: boredbro228@gmail.com

<https://orcid.org/0000-0002-9441-505X>

Scientific advisor: Lyudmila M. Kupriyanova, PhD in Economics, Associate Professor, Faculty of Economics and Business, Financial University under the Government of the Russian Federation, Moscow. E-mail: LKupriyanova@fa.ru

PECULIARITIES OF MODERN INTERNATIONAL CAPITAL MOVEMENT

Abstract

Topic: Consideration of the issue of capital migration between states in the modern world.

Objectives: Obtain a certain set of data on the specifics of capital flows in the modern world, draw some conclusions based on these data.

Methodology: In this work, the methods of theoretical research were used: analysis, synthesis, abstraction.

Results: The study of the specifics of capital movement in the context of modern economic realities has been carried out, the basic patterns in standard systems of capital migration have been identified, and the relationship between indicators of capital volumes and certain macroeconomic aspects has been studied.

Conclusions: The current system of capital migration between countries and parts of the world is a derivative of the global distribution of a number of important factors, including skilled labor, technology, living standards and political characteristics.

Keywords: *Capital distribution, capital migration, capital movement, international capital movement, features of capital migration, capital migration in the modern world.*

Введение

Движение денежных средств, товаров и капиталов из одной области в другую наблюдалось ещё в те времена, когда зарождались первые государства и устанавливались самые примитивные, прямолинейные международные экономические отношения. Особенно важна была именно составляющая «капитал» и её движения, так как это стимулировало экономическое развитие в отстающих государствах и областях, закрепляло результаты в развивающихся и ещё сильнее ускоряло рост благосостояния в самых развитых и экономически мощных представителях системы.

Капитал – стоимость, используемая для получения прибыли посредством производственной и экономической деятельности, основанной на добровольном обмене.

Исходя из этого, важно заметить то, что во все периоды времени миграция капиталов как внутри государства, так и из-за границы, была

основана на желании получать прибыль оттуда, куда ещё не добрались возможные конкуренты, где рабочая сила более дешёвая или где более удобное и близкое расположение каких-либо ресурсов или, к примеру, крупных транспортных артерий.

Шли годы, менялся мир – менялись приоритеты, внедрялись новые технологии, открывались новые земли, устанавливались новые режимы, основывались новые государства – прокладывались новые торговые пути. Всё это постоянно изменяло тенденции миграции капиталов по всему земному шару. Чего только стоит открытие Америки в 1492, как сильно потряс мир тот факт, что в 1776 году было образовано принципиально новое и новаторское (по меркам того времени) государство, которому было суждено стать мировым экономическим лидером (в том числе за счёт иностранных капиталовложений и эмигрантов в XIX веке).

Однако, в последние годы темпы жизни, развития во всех сферах и создания и внедрения новых инноваций в сфере экономики растут в геометрической прогрессии. Именно поэтому данная тематика невероятно актуальна в наши дни. В этой работе планируется описать причины такой эффективности системы современного международного движения капитала, путь её становления, выявить современные тенденции и пути влияния миграции капиталовложений на мировую экономику в целом. Для начала следует обратиться к истории.

Историческая справка

В XX веке в мировой экономической системе произошли кардинальные изменения, потрясение от которых доходят и до наших дней. Рухнули колониальные режимы, в течение всего века независимость (по крайней мере номинальную) получили десятки стран Африки, Азии, Южной Америки и Океании. Революция и гражданская война в России, становление новых систем государственных и экономических систем. Две крайне тяжёлых и жестоких мировых войны. Становление блока социалистических стран и затяжная Холодная война. Невероятные и стремительные изменения коснулись, очевидно, и международного движения капитала.

Почти вся Африка до сих пор существует на условиях преобладания иностранного капитала в экономике каждой из стран, аналогичная ситуация наблюдается примерно в половине стран Юго-Восточной Азии. На протяжении всего XX века это было выражено крайне ярко. Колониальные державы сменили маску – они стали скрытыми метрополиями, которые под видом блага захватывали вчерашние колонии, ставшие сегодня независимыми государствами, через экономические «вливания», миссией которых, в свою очередь, являлось ускорение развития экономик молодых стран, чтобы уже завтра они стали зависимы от старого хозяина. Параллельно с этим, метрополии поддерживали

нестабильность на континенте, целью чего было предотвратить незапланированные самостоятельные действия со стороны местных правительств и отпугнуть инвесторов-конкурентов.

Под конец же XX века произошёл развал СССР, что, очевидно, повлекло либерализацию экономик стран Восточного блока, который был крайне интересен западным инвесторам, поэтому массивный приток капитала не заставил себя долго ждать, сохранив темпы до политического кризиса 2014 года. Отдельно стоит выделить Китай и политику реформ и открытости, которая с 1978 года позволила развить экономику за счёт иностранных капиталов, которые и «вскормили» вторую экономику мира.

Причины становления действующей системы

Экспорт предпринимательских капиталов и создание иностранных производственных филиалов или дочерних структур, даёт возможность крупным концернам высокоразвитых стран наращивать объёмы экспорта своих продуктов. Также это позволяет преодолевать таможенные барьеры, снизить стоимость рабочей силы и выходить на новые ёмкие зарубежные рынки. Примерно с середины 1960-х стремительный рост инвестиций в экономики других государств замечается у таких стран, как Япония и Федеративная Республика Германия. Среднегодовые темпы прироста их прямых инвестиций на настоящий момент дважды превышают данный показатель у США. Это ожесточило конкуренцию за новые сферы вложения капиталов. Отмечается важность значения государства как экспортёра капитала. В настоящее время около $\frac{3}{4}$ всех мировых прямых частных заграничных капиталовложений приходится на промышленно развитые страны. Все эти преимущества были выявлены ещё в середине прошлого века и стали причиной того, что современная система движения капитала обладает именно такой структурой, а не какой-либо иной.

Ещё одной причиной изменений выделяется то, что в обрабатывающей промышленности развивающихся стран дороже и дольше будет производиться процесс создания крупномасштабных производств наукоемкой продукции, которому требуются дорогостоящие технологии и квалифицированный труд опытных специалистов. Во внимание требуется взять и то, что в ведущих странах-промышленниках имеются собственные огромные финансовые средства и ёмкие внутренние рынки, но что более важно – спрос на такого рода продукцию. Взаимное движение капиталов между развитыми странами всё в большей и большей мере производит интегративные процессы хозяйственных связей между ними и усиливает интернационализацию их капиталов, что несёт всем участникам процесса как позитивные моменты, так и проблемы, которым ищутся частные решения, в зависимости от конкретного региона-участника.

Сущность и формы международного движения капитала

В наши дни широко распространена схема обоюдного движения капиталов между странами, то есть каждая из стран-участниц одновременно и экспортер, и импортер. Происходящее называется перекрестными перемещениями капиталов. При этом нехватка капитала внутри страны не станет причиной приостановки или снижения объёмов экспорта, однако импорт довольно часто приводит к вытеснению национального капитала иностранными. Четких границ деления стран на экспортеров и импортеров в сфере обмена капиталом определить не представляется возможным.

Капитал обычно представлен в двух основных видах: предпринимательской и ссудной. Предпринимательский капитал представляет собой ни что иное как прямые, так и портфельные инвестиции. Прямые инвестиции являют собой вложения капитала для создания собственного производства или приобретения контрольного пакета акций одной из местных (национальных) компаний. К портфельным инвестициям относятся те вложения, которые недостаточны для установления полноценного контроля над предприятием или фирмой. Ссудный капитал представляется в качестве займов и кредитов, приносящих определённый ссудный процент.

Если же более конкретизировать основные формы видов капиталов, то ссудный капитал обычно представлен наличной валютой, займами и кредитами, а также банковских депозитах и средствами на счетах в других финансовых институтах. Более интересен (при рассмотрении в данном ключе) предпринимательский капитал. Он подразделяется на портфельные и прямые инвестиции. Портфельные инвестиции представлены пакетами акций (или отдельными акциями), на которые приходится не более 10% собственного капитала фирмы, а также облигациями, другими ценными бумагами. В разных странах формальную границу между прямыми и портфельными инвестициями устанавливают по-разному, но обычно это 10%. Они не дают такого участия в жизни компании, не позволяют в большой мере проводить контроль деятельности, в отличие от прямых инвестиций. Они, как правило, представлены в форме филиалов, которые подразделяются на дочерние предприятия, ассоциированные компании и отделения. Есть ещё различные формы филиалов, однако они малочисленны и узкоспециализированы (в зависимости от конкретной области, в котором ведётся деятельность фирмы).

Отделение обычно полностью принадлежит иностранному инвестору и является его представительством или офисом, хозяйственным товариществом, землей и другой недвижимостью, оборудованием и транспортными средствами. Обычно это закупочно-сбытовые фирмы со складскими площадями (хранилищами, полигонами) и сервисным

оборудованием, и предприятия, занимающиеся строительством, добывающей промышленностью и транспортировкой.

Так называемые «дочки» являются результатом ввоза капитала в страну со стороны иностранных инвесторов, которым для тех или иных целей нужны полноценные самостоятельные юридические лица, они имеют свой определённый баланс, однако контролируются родительскими компаниями.

К разновидности ассоциированной компании можно отнести и большинство совместных компаний. Они создаются двумя или более компаниями (как иностранными, так и национальными) на правах долевого владения. Отличаются они, как правило, узким ассортиментом производимой и реализуемой продукции, относительно коротким сроком существования, но, что более важно, так это не обязательное участие каких-либо зарубежных компаний в создании и деятельности подобного рода компании.

К зарубежным филиалам также относят такие предприятия, в которых родительская компания не имеет акций или другого рода долевых владений. Управленческий контроль над такого рода подразделением родительская компания осуществляет через различные соглашения, например, через контракты на управление, на совместное производство в рамках принадлежащего местному партнеру предприятия. В данном случае определяющим является не факт владения собственностью этих филиалов, а существование контрактных отношений на базе кооперации. Для таких отношений употребляют термин «кооперационные соглашения». Если имеют в виду и кооперационные соглашения, и совместные предприятия, то используют термин «стратегические союзы».

Уделяя внимание же портфельным инвестициям, следует сказать и о Теории Портфельных Инвестиций (из числа теорий международного движения капитала). Она гласит, что зарубежных инвесторов портфельного толка, желающих инвестировать в то или иное национальное предприятие, первично интересуют 4 основных критерия:

1. Уровень доходности ценных бумаг
2. Степень риска по данным вложениям
3. Уровень ликвидности данных бумаг
4. Желание диверсифицировать свой инвестиционный портфель за счет бумаг иностранного происхождения

Своеобразная квинтэссенция данных основных элементов и даёт ответ на вопрос «Вложиться или, всё же, не следует?». Но важным моментом сложной ситуации с портфельными капиталами является невероятная зависимость от экономических и политических составляющих жизни, тенденций и перспектив в данных областях.

Таким образом, подводя итоги, мы можем сказать, что международное движение капиталов полностью «завязано» на интересах компаний и частных инвесторов, которые, как было уже сказано, желают получить новые источники прибыли, новые рынки, либо вложиться в перспективные иностранные компании, путём приобретения ценных бумаг или прямого сотрудничества, что, очевидно, также потенциально влечёт за собой достаточный прирост капиталов самой компании.

Сущность миграции капитала по миру заключается в обоюдном получении прибыли: одна сторона получает ресурсы для развития, другая – часть результатов этого развития. Это общая и простая схема.

Современные тенденции в сфере движения капитала

Говоря о тенденциях нашего времени и ближайшего будущего, можно выделить пять основных пунктов, которые можно назвать основополагающими на данный период времени.

Во-первых, что, пожалуй, очевидно: самые крупные «пути» передвижения капиталов и инвестиций проходят между странами-лидерами по уровню экономического и, в частности, промышленного развития. Это обуславливается их привлекательностью для инвесторов из-за отличной экономической базы и собственных производственных капиталов, наличия достаточного количества кадров требуемой квалификации в той или иной профессии и относительной экономической и политической стабильности.

В ближайшие годы ожидается небольшое снижение их процента от общей массы «путешествующих» капиталов, причиной чему являются нарастающие темпы промышленного развития Африки и некоторых районов Азии, где формируются новые платформы для ведения коммерческой деятельности, что и привлечёт определённый массив капиталовложений из-за рубежа. К этому стоит добавить и то, что некоторые нестабильные африканские регионы постепенно приводятся в состояние спокойствия путём военного вмешательства, что также повысит привлекательность для инвестиций в ближайшие несколько лет.

Во-вторых, преобладающая часть от общемирового движения капитала производится в форме прямых инвестиций. Прямые инвестиции в меньших объемах вкладываются с добывающей отрасли и в больших объемах в обрабатывающую промышленность, а также в сферу услуг. Это обуславливается постепенным развитием привычных полей деятельности – основных стран-импортёров капитала, то есть, уровень их экономик всё более позволяет инвестировать в промышленный комплекс и сферу услуг, которая получает особенно бурное развитие.

Данная тенденция будет лишь непрерывно наращивать обороты в ближайшем будущем, а когда у экономических лидеров, имеющих на данный момент экономику информационного типа, произойдёт переход к

пост-информационной, для таких стран откроется дорога дальше – в информационное общество.

В-третьих, в самых высокоразвитых экономически странах наблюдается стагнация инвестирования в сферу услуг, что закономерно. К середине девяностых годов XX века в США, Японии и ФРГ доля вложений в сектор сферы услуг перешагнули порог в 50% от общей суммы всех иностранных капиталовложений. Однако, с тех пор процент остаётся примерно одинаковым, когда вложения в сферу IT стабильно растут каждый год, также наблюдается «оживление» в секторе наукоёмкого производства, когда доля вложения в добывающую промышленность постепенно падает.

Что уже было оговорено – идёт непрерывное технологическое развитие, которое и влияет на маршруты капиталовложений и их распределение по секторам экономики. В ближайшие годы, по оценкам некоторых экспертов, доли инвестиций в IT-сферу и наукоёмкую промышленность, в противовес этому, добывающая промышленность и сфера услуг станут менее значимыми и привлекательными для инвесторов.

В-четвёртых, рекордные объёмы прямых инвестиций поступили в развивающиеся страны из промышленно развитых стран. Основной поток инвестиций сконцентрирован в дюжину развивающихся странах Азии и Латинской Америки. Особенно можно выделить успехи Китая, как в привлечении иностранных инвестиций, так и в экспорте капитала. Ежегодный импорт капиталовложений в Китай оценивается примерно в 60 миллиардов долларов.

В ближайшие годы картина мира, вероятно, немного изменится. Приток капитала в Азию и Латинскую Америку будет немного «подвинут» экспортом инвестиций в страны Африки, но Китай по-прежнему будет привлекать всё больше и больше вложений со всего мира и во всех возможных формах. Возможно, это даже вынудит правительство КНР провести работы по дополнительной либерализации экономики.

В-пятых, одной из важнейших тенденций современных процессов миграции капиталовложений вокруг света является то, что они, чаще всего, не навязываются странам, а сами страны-импортёры ведут крайне жестокую конкурентную борьбу за его привлечение. В особенности за привлечение инвестиций в текстильную и швейную промышленность, особенно среди развивающихся и бывших социалистических стран.

Возможно, в ближайшие годы произойдёт «похолодание» в данной борьбе, поскольку остаётся всё меньше и меньше стран, которые фактически живут за счёт вложений иностранных инвесторов, так как большая часть из них уже имеет определённый экономический фундамент и «клиентскую базу», поэтому такие страны могут себе позволить перестать тратить большие силы на конкурентную борьбу.

Если же обратиться конкретно к Российской Федерации и СНГ, то ситуация крайне неоднозначная. Наблюдается увеличение потока иностранного капитала, при том не только в РФ и СНГ, но и в некоторые страны Восточной Европы. Так какую же роль играет Российская Федерация в международном движении капитала? Парадоксально, но Россия, прибегая к зарубежным займам, является одним из крупнейших в мире экспортеров капитала. По миру функционируют тысячи компаний с российским капиталом. Часть из них была основана там еще в советское время, однако подавляющее большинство – в недалёком прошлом. Согласно оценкам некоторых экспертов, объёмы инвестиций российских предприятий за границей варьируются в размерах от 9 до 12 миллиардов долларов. Это невероятно маленькие цифры по сравнению с США, чьи аналогичные капиталовложения приближаются к 1 триллиону единиц их национальной валюты.

Этому есть множество причин, но основная – бегство капитала из России. Фактически, наши деньги «работают» за рубежом в гораздо больших количествах, но нам приходится пожинать плоды тяжёлых 20 лет после распада СССР, когда нелегитимно вывозились невероятные количества похищенных капиталов. Однако в последние годы наблюдается снижение объёмов «убежавших» денег. Для сравнения, можно привести такие цифры: по данным Центрального банка РФ, из России в 2008 году было вывезено 130 миллиардов долларов США. Отток капитала за январь-август 2012 года составил уже заметно меньше – всего 52 миллиарда долларов, хотя цифра всё равно превышает общую сумму официальных экспортных капиталовложений в среднем в 5 раз.

Стратегической мерой по сокращению «бегства капитала» в иностранные государства должно стать создание благоприятного инвестиционного климата в России, который стал бы привлекать как внутренние российские капиталы, так и для зарубежные инвестиции, владельцы которых ищут прибыльного применения.

Влияние миграции международного капитала на мировую экономику

Международное движение капитала способствует росту мировой экономики. Приток зарубежных инвестиций для многих стран-реципиентов помогает решить проблему нехватки производительного капитала, увеличивает инвестиционную способность, ускоряет темпы экономического роста. Капитал мигрирует в поисках благоприятных сфер своего приложения и прироста в мировых масштабах.

Также получает развитие область международного разделения труда и международного сотрудничества, для которых вывоз капитала есть важнейшее условие для формирования и развития. Обмен капиталами между странами развивает имеющиеся и создаёт новые экономические

связи, что, в свою очередь, оказывает позитивное влияние на углубление международных специализации и кооперации производства.

Наконец, увеличивается общий объем взаимного товарообмена (импорт-экспорт) между странами-участницами, в том числе промежуточными продуктами. Аналогичная ситуация с филиалами международных корпораций. Происходит активная стимуляция развития мировой торговли.

Играя роль стимулятора в мировой экономике, миграция капитала имеет и позитивные, и негативные последствия для всех задействованных стран.

Страны-экспортёры получают возможности извлечения дополнительной прибыли и выхода на новые рынки сбыта товаров и услуг, а, исходя из этого, такие страны могут усиливать своё экономическое и политическое влияние на международной арене, что крайне важно. К сожалению, за всё приходится платить, для стран-экспортёров характеризуется в вывозе капитала за рубеж без адекватного привлечения иностранных инвестиций, что приводит к замедлению экономического развития, в том числе отмечается отрицательное влияние и на уровень занятости населения в таких странах (особенно сегмент низкоквалифицированного труда), и на платёжный баланс государства в целом.

У стран-импортёров, как нетрудно догадаться, складывается почти зеркальная ситуация. Импорт капитала способствует экономическому росту страны, привлекаемые инвестиции создают новые рабочие места, иностранный капитал приносит новые технологии, эффективный менеджмент, способствует ускорению в стране научно-технического прогресса. А приток свежего капитала способствует улучшению платёжного баланса. Принимающая сторона получает новые возможности для своего собственного развития, но приток иностранного капитала при определенных условиях может вредить уровню экономической безопасности страны. Также импорт капитала часто связан с насильно приведёнными на рынок страны товарами, отработавших свой жизненный цикл полностью. Бесконтрольный ввоз ссудного капитала ведет к увеличению внешнего государственного долга страны. В то же время использование международными компаниями трансфертных цен неизбежно приводит к значительным потерям в налоговых поступлениях и таможенных сборах.

Из такого рода ситуаций и формируется общемировая картина, когда развитые, экономически сильные страны развивают другие, которым требуется помощь извне, но в то же время экономические лидеры обмениваются капиталовложениями между собой, чтобы извлекать прибыль из всех возможных источников одновременно.

Можно сказать, что в общем зачёте, миграция капитала между странами влияет скорее положительно на всех участников данного процесса, ускоряя темы общемирового экономического развития.

Выводы

Система миграции капитала начала строиться с появлением самой экономики, достигнув невероятных масштабов к нашему времени и заняв основополагающую позицию в мировой экономике. Современная система неидеальна, но уже на данном этапе своего развития она приносит пользу всем участникам процесса, стимулируя общее развитие экономики по всему миру. Существующая система имеет ряд вышеописанных особенностей, которые обусловлены нынешними пропорциями распределения мирового капитала между странами и уровнем технологического развития. Но и то, и другое – переменные, тенденции меняются, система совершенствуется. Не изменится лишь то, что объёмы будут только расти, выводя мировые экономические отношения на новый уровень.

Список источников

1. Алёшкин (2019) –Алёшкин В.В. // Отток капитала из России как угроза экономической безопасности страны // Экономика и бизнес: теория и практика. – 2019. – №11-2.

2. Афанасьева, Миличкина (2020) –Афанасьева И.И., Миличкина А.Д. // Аналитическое исследование современного механизма международного движения капитала: теория и практические аспекты // А-фактор: научные исследования и разработки (гуманитарные науки). – 2020. – №11-2.

3. Головнин, Никитина (2020) – М.Ю. Головнин, С.А. Никитина // Сценарии развития мировой экономики в кратко– и среднесрочной перспективе // Вестник Института экономики РАН. – 2020. – №1.

4. Дрожжина, Гусакова (2021) –Дрожжина Т.В., Гусакова А.А., Татарченко К.Р. // Инвестиционная политика как вектор стратегического развития региона // Экономика и бизнес: теория и практика. – 2021. – №1-1.

5. Калотай (2019) – Калман Калотай // Особые экономические зоны и стимулирование инвестиций: Международный опыт // Научные труды Вольного экономического общества России. – 2019. – №4.

6. Кодзасова (2021) – Кодзасова О.М. // Роль инвестиционной привлекательности в управлении экономикой // Экономика и бизнес: теория и практика. – 2021. – №2-1.

7. Леонова (2020) – Леонова Н.В. // Факторы бегства капитала: обзор проблемы // Экономический журнал Высшей школы экономики. – 2020. – №2 (24).

8. Медведева (2021) – Медведева С.С. // Международный рейтинг как метод оценки инвестиционной привлекательности страны // Экономика и бизнес: теория и практика. – 2021. – №1-1.

9. Парамонова, Смирнов (2020) – Парамонова А.В., Смирнов Е.Н. // Международная конкуренция международных юрисдикций за привлечение иностранного капитала // Вестник евразийской науки. – 2020. – №2 (12).

10. Пилипенко (2020) – Пилипенко И.В. // Особенности представительства бизнеса в общественных советах при министерствах и ведомствах экономического блока правительства Российской Федерации // Научные труды Вольного экономического общества России. – 2020. – №4.

References

Alyoshkin (2019) – Alyoshkin V.V. // Capital outflow from Russia as a threat to the country's economic security [Ottok kapitala iz Rossii kak ugroza ekonomicheskoy bezopasnosti strany] // Economy and business: theory and practice. [Ekonomika i biznes: teoriya i praktika.] – 2019. – No. 11-2.

Afanasyeva, Milichkina (2020) – Afanasyeva I.I., Milichkina A.D. // Analytical study of the modern mechanism of international capital movement: theory and practical aspects [Analiticheskoe issledovanie sovremennogo mekhanizma mezhdunarodnogo dvizheniya kapitala: teoriya i prakticheskie aspekty] // A-factor: research and development (humanities). [A-faktor: nauchnye issledovaniya i razrabotki (gumanitarnye nauki).] – 2020. – No. 11-2

Golovnin, Nikitina (2020) – Golovnin M.Yu., Nikitina S.A. // Scenarios for the development of the world economy in the short and medium term [Scenarii razvitiya mirovoj ekonomiki v kratko- i srednesrochnoj perspektive] // Bulletin of the Institute of Economics of the Russian Academy of Sciences. [Vestnik Instituta ekonomiki RAN.] – 2020. – No. 1.

Drozhkina, Gusakova (2021) – Drozhkina T.V., Gusakova A.A., Tatarchenko K.R. // Investment policy as a vector of strategic development of the region [Investicionnaya politika kak vektor strategicheskogo razvitiya regional] // Economy and business: theory and practice. [Ekonomika i biznes: teoriya i praktika.] – 2021. – No. 1-1.

Kalotay (2019) – Kalman Kalotay // Special economic zones and investment incentives: International experience [Osobyje ekonomicheskie zony i stimulirovanie investicij: Mezhdunarodnyj opyt] // Scientific works of the Free Economic Society of Russia. [Nauchnye trudy Vol'nogo ekonomicheskogo obshchestva Rossii.] – 2019. – No. 4.

Kodzasova (2021) – Kodzasova O.M. // The role of investment attractiveness in economic management [Rol' investicionnoj privlekatel'nosti v upravlenii ekonomikoj] // Economics and business: theory and practice. [Ekonomika i biznes: teoriya i praktika.] – 2021. – No. 2-1.

Leonova (2020) – Leonova N.V. // Factors of capital flight: an overview of the problem [Fakторы begstva kapitala: obzor problemy] // Economic Journal of the Higher School of Economics. [Ekonomicheskij zhurnal Vysshej shkoly ekonomiki.] – 2020. – No. 2 (24).

Medvedeva (2021) – Medvedeva S.S. // International rating as a method for assessing the investment attractiveness of a country [Mezhdunarodnyj rejting kak metod ocenki investicionnoj privlekatel'nosti strany] // Economy and business: theory and practice. [Ekonomika i biznes: teoriya i praktika.] – 2021. – No. 1-1.

Paramonova, Smirnov (2020) – Paramonova A.V., Smirnov E.N. // International competition of international jurisdictions for attracting foreign capital [Mezhdunarodnaya konkurenciya mezhdunarodnyh yurisdikcij za privlechenie inostrannogo kapitala] // Bulletin of Eurasian Science. [Vestnik evrazijskoj nauki.] – 2020. – No. 2 (12).

Pilipenko (2020) – Pilipenko I.V. // Features of business representation in public councils under the ministries and departments of the economic block of the government of the Russian Federation [Osobennosti predstavitel'stva biznesa v obshchestvennyh sovetah pri ministerstvah i vedomstvah ekonomicheskogo bloka pravitel'stva Rossijskoj Federacii] // Scientific works of the Free Economic Society of Russia. [Nauchnye trudy Vol'nogo ekonomicheskogo obshchestva Rossii.] – 2020. – No. 4.