ТРУХАНОВА Татьяна Викторовна
Федеральное государственное образовательное бюджетное учреждение высшего образования "Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации", Москва, Россия
https://orcid.org/0000-0003-2737-1728
Труханова Татьяна Викторовна, студент группы ЗБ-ЭУ2-8,
Москва (E-mail: rartakal@rambler.ru)

Научный руководитель: Куприянова Людмила Михайловна – кандидат экономических наук, доцент, заместитель заведующего кафедрой «Экономика интеллектуальной собственности», доцент Департамента учета, анализа и аудита. E–mail: KuprianovaLM@yandex.ru
https://orcid.org/0000-0002-9453-6425
Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации, Ленинградский проспект 49, Москва, 125993, Россия, Москва

ОСНОВНЫЕ СПОСОБЫ ВВЕДЕНИЯ ОБЪЕКТОВ ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНОЙ СОБСТВЕННОСТИ В ГРАЖДАНСКИЙ ОБОРОТ

Аннотация

Предмет/тема: организационно-экономические способы реализации интеллектуальной собственности в гражданский оборот, экономические субъекты, действующие в области создания и использования объектов интеллектуальной собственности.

Цели/задачи: выявление основных способов введения объектов интеллектуальной собственности (ОИС) в гражданский оборот, а также условия, при которых введения объектов интеллектуальной собственности будут законными и при которых в дальнейшем можно использовать в коммерческих целях.

Методология: при раскрытии предмета исследования и изложении материала использовались методы анализа и синтеза, индукция и дедукция, метод сравнения.

Результаты/выводы: конечной целью коммерциализации объектов интеллектуальной собственности является получение прибыли от научно-технической и инновационной деятельности путем организации выпуска наукоёмкой конкурентоспособной продукции. Делается заключение, что, для того, чтобы осуществить эффективную коммерциализацию результатов интеллектуальной деятельности, необходимо иметь квалифицированную команду менеджеров, способную выработать и реализовать наиболее оптимальную стратегию бизнеса, в рамках которой будет решаться большое количество задач, связанных с исследованием рынка(проведение маркетинговых и патентных исследований), формированием портфеля объектов интеллектуальной собственности, выбором экономичных способов их максимальной правовой охраны, а также выбором и реализацией конкретных способов введения ОИС в гражданский оборот, проведением непрерывного мониторинга на рынке и, при необходимости, принятием защитных мер.

Ключевые слова: *интеллектуальный капитал, интеллектуальный актив, авторское право, объекты интеллектуальной собственности,*

интеллектуальная собственность, результаты интеллектуальной деятельности, коммерциализация.

JEL classification: O3, O34

Tatyana B. Trukhanova, Bachelor of 2 years, Faculty of Correspondence and Open Education in Economics at Financial University under the Government of the Russian Federation, Moscow, Russia. E-mail:rartakal@rambler.ru

Scientific Supervisor: Lyudmila M. Kupriyanova, Ph.D. in Economics, Associate professor, Deputy Head of the Department of Economics of Intellectual Property, Associate professor of the Department of Accounting, Analysis and Audit at Finance University under the Government of the Russian Federation, Moscow.
E-mail: KuprianovaLM@yandex.ru

THE MAIN METHODS OF INTRODUCTION OF INTELLECTUAL PROPERTY INTO CIVIL CIRCULATION

Abstract

Subject/Topic: organizational and economic methods of implementation of intellectual property in civil circulation, economic entities operating in the field of creation and use of intellectual property.

Goals/Objectives: identification of the main ways of introduction of objects of intellectual property (IPO) into civil circulation, as well as the conditions under which the introduction of intellectual property will be legal and which can be used for commercial purposes in the future.

Methodology: the methods of analysis and synthesis, induction and deduction, and the method of comparison were used in the disclosure of the subject of research and presentation of the material.

Conclusionsand Relevance: the ultimate goal of commercialization of intellectual property is to profit from scientific, technical and innovative activities by organizing the production of high-tech competitive products. The conclusion is made that in order to carry out effective commercialization of intellectual activity results, it is necessary to have a qualified team of managers capable of developing and implementing the most optimal business strategy, within which a large number of tasks related to market research(marketing and patent research), the formation of a portfolio of intellectual property objects, the choice of economical ways of their maximum legal protection will be solved, as well as the choice and implementation of specific ways of introducing the IPO into civil circulation, continuous monitoring on the market and, if necessary, the adoption of protective measures.

Keywords: *intellectual capital, intellectual asset, copyright, intellectual property, intellectual property, results of intellectual activity, commercialization.*

Практика развитых и развивающихся государств мира демонстрируют, что задачами коммерциализации НИОКР должны заниматься специалисты в сфере передачи технологий, работающие в непосредственно созданных для данных задач структурах. Они получили определение, как офисы трансфера (передачи) технологий (Technology Transfer Offices – TTO). TTO выполняют последующие функции:

– оформляют патентные заявки на отечественные и зарубежные изобретения;

– оплачивают ежегодные сборы за патенты, оплачивают стоимость услуг, взимаемых за патентные заявки;

– защита прав собственности от возможных нарушений этих прав;

– выдача лицензий на запатентованные ИС;

– распределение роялти в соотношении с прежде заданной схемой распределения между изобретателем (изобретателями) ИС и ТТО, университетом или институтом , где была создана данная ИС.[10, с. 7].

Европейская практика информирует нас, что гипотетически через 6-9 лет ТТО имеют возможность стать самоокупаемыми в окончательном итоге, хотя ТТО и не созданы в виде самоокупаемых центров, Валовой объем сбора лицензионных и роялти сборов может составить 1%-3% ежегодного бюджета на НИР соответствующего университета, института или прочих научно-исследовательских центров при благополучно действующих ТТО.

Экономическая польза от работы ТТО заключается не в получении весомых роялти, а в том, что в итоге процедуры коммерциализации получаются новые средние и малые организации в области высоких технологий, для высокопрофессиональных сотрудников создаются высокооплачиваемые рабочие места, а налоговые поступления возрастают в итоге дополнительной экономической деятельности.

В РФ развитие производства ТТО находится в самом начале пути. В СССР прототипом ТТО были патентные ведомства и другие структурные подразделения научно-исследовательских институтов и университетов. Но эти отделы не занимались поиском покупателей продукции, партнеров и коммерциализацией. Их дело заключалось в подаче патентов, получению патентов, оценке патентоспособности изобретений. Этот список функций сохранился до настоящего времени. В действительности, количество купленных технологий остается крайне не высоким, несмотря на удачное развитие процесса патентования, .[2,с.27].

На сегодняшнее время в Российской Федерации обширно используются различные (косвенные и прямые, неэкономические и экономические) механизмы государственного регулирования в области науки и инноваций.

Применяемые группы механизмов, принципиально различающиеся по сути, применяемыми способами регулирования, показывают двойственность нынешней государственной инновационной политики.

Совершенствование российской науки и упрочнение ее инновационной направленности должны быть созданы на механизмах эффективных методах законодательного и нормативного применения коммерциализации интеллектуальной собственности (ОИС).

Неотъемлемой частью процесса управления интеллектуальной собственностью считается вступление прав интеллектуальной собственности в гражданский оборот. [1, с. 112].

Процедура вступления интеллектуальной собственности в гражданский оборот в мире формируются довольно усилено. Как демонстрирует мировая практика, цена некоторых ОИС доходит до десятков миллиардов рублей. На часть интеллектуальной собственности иметь возможность приходиться более 50% всего денежных средств промышленных компаний и организаций, а амортизация нематериальных активов может считаться устойчивым источником средств для воспроизводства на текущей технической базе.

Формирование подходящей правовой базы для содействия в гражданском обороте ОИК, созданной с привлечением государственных средств, целенаправленно требует особенных механизмов (методов) для обеспечения сотрудничества между разработчиками и заказчиками, а также правовых механизмов для передачи инноваций, способствующих эффективной коммерциализации ОИС. Главными вариациями внедрения интеллектуальной собственности в гражданский трафик считаются:

- передача прав на внедрение ОИС в согласовании с лицензионными соглашениями, соглашениями о предоставлении права на использование производственных секретов (ноу-хау) и комплексных предпринимательских лицензионных соглашений (франчайзинг);

- Образование уставного капитала юридического лица путем внесения стоимости имущественных прав на ОИС в качестве неденежного вклада;

-залог прав на ОИС;

-уступка прав на ОИС [4, формируется с. 76].

Далее разберем более подробно способы ведения объектов интеллектуальной собственности в гражданский оборот.

Один из методов выступает использование объектов интеллектуальной собственности в собственном производстве (для собственных потребностей) - осуществляется обычно в рамках реализации оборонительной стратегии, стратегии оптимизации финансово-хозяйственной деятельности и мотивационной стратегии. Этот способ направлен на формирование амортизационных фондов для возмещения затрат на исследования и разработки, снижение налогооблагаемой базы при осуществлении производственной деятельности, увеличение конкурентоспособности продукции на внутреннем и внешнем рынках, а также стимулирование творческой деятельности штата сотрудников.

Наилучшим вариантом служит применения в собственном производстве результатов научно-технической деятельности, содержащих объекты интеллектуальной собственности, поскольку осуществлять полный контроль над использованием этих результатов, включая внесение необходимых корректировок на любой этап производства, а так же позволяют извлечь максимальный экономический эффект при производстве конечной продукции [6, с. 172].

Еще одним главным видом коммерциализации интеллектуальной

собственности считается передача прав на объекты права интеллектуальной собственности другим иным лицам. Лишь только на основании лицензионного контракта или на основании договора уступки исключительного права, эта самая передача может реализоваться.

Исключительное право, направленное на объекты прав интеллектуальной собственности, может обозначаться в качестве вклада в уставный фонд юридического лица.

Составление последнего, с внедрением интеллектуальной собственности дает следующие преимущества:

- создать уставный фонд внушительного объема без привлечения денежных средств или другого иного имущества;
- амортизировать интеллектуальную собственность и заменить реальными денежными средствами;
- применять далее интеллектуальную собственность в своей деятельности, в том числе в виде обеспечения кредитов или порядком предоставления прав на использование третьим лицам.

В случае если компания или фирма решили передать права на использование интеллектуальной собственности по лицензии или другому соглашению, им следует предпринять следующие действия:

– еще раз убедиться, что они являются единственными правообладателями ОИС;
– при наличии нескольких правообладателей ОИС необходимо получить от каждого правообладателя письменное согласие на лицензирование;
– оценить стоимость прав на ОИС и стоимость лицензии, для чего нанять опытного оценщика;
– учесть стоимость прав на объекты интеллектуальной собственности в бухгалтерском учете в качестве нематериальных активов, если они не были учтены ранее;
– подготовить лицензионный или иной договор, для чего нанять опытного специалиста или заказать подготовку договора в консалтинговой компании, специализирующейся в этой сфере;
– составление соглашения о праве на использование ОИС самостоятельно рекомендуется только в том случае, если владелец имеет большой опыт.
– зарегистрировать подписанный сторонами лицензионный договор на право пользования объектов промышленной собственности [15, с. 87].

Нужда в денежной оценки такого нематериального вклада приводит к потребности проведения проверки достоверности оценки имущества, внесенного в качестве неденежного вклада в уставный фонд юридического лица. Кроме включения в учредительные документы специального указания о характере вклада, составляется либо лицензионное соглашение, либо соглашение об уступке исключительного права в соответствии с

законодательством.

Важными требованиями для вступления объектов права интеллектуальной собственности в гражданский оборот считаются их оценка и постановка на бухгалтерский учет в качестве нематериальных активов. Составление уставного капитала юридического лица методом внесения стоимости имущественных прав на ОИС в качестве неденежного вклада (до 50 % размера уставного фонда, предусмотренного законодательством) осуществляется в рамках стратегии формирования уставного капитала организации [14, с. 91].

Залог прав на некоторые объекты интеллектуальной собственности может производиться с целью получения заемных средств правообладателем, но эта практика пока не получила широкого применения. Предоставление прав интеллектуальной собственности исполняется в рамках патентно-лицензионной стратегии. Это означает передачу имущественных прав ОИС новому правообладателю.

Передача прав собственности на ОИС третьим лицам образовывается в следующих случаях:

– правообладатель не имеет необходимой производственной базы для использования ОИС и в обозримом будущем и не намерен ее создавать;

– по любым экономическим или иным причинам производство продуктов, содержащих ОИС, на производственной базе правообладателя не рекомендуется;

– в случае передачи прав на ОИС по лицензионному соглашению, не имеется возможности осуществлять контроль лицензиата по объему выпуска и стоимостным характеристикам продукции по лицензии;

– на территории правовой охраны ОИС имеется единственное предприятие, на котором возможна организация и выпуск продукции, содержащей ОИС. [17, с. 165].

Документальное свидетельство создания ОИС, оценки ценности ОИС и ОИС для учета, оценки конкурентоспособности продукта, содержащего ОИС, наличия прав на ОИС считаются важным условием для введения интеллектуальной собственности в гражданский оборот. Документальное подтверждение формирования объекта интеллектуальной собственности значит, что ОИС следует описать в размере, достаточном для его практической реализации, или же материализовать каким-либо другими известными методиками.

Право на итоги научно-технической работы, в т.ч. имеющие объекты интеллектуальной собственности, должно иметь документальное свидетельство в виде:

– лицензионного контракта, в случае если право на использование ОИС приобретено у третьих лиц;

– охранного документа (патент, свидетельство) на объект права промышленной собственности договора на создание научно-технической

продукции;

– договора с муниципальным заказчиком или же другим распорядителем муниципальных средств на распоряжение итогами научно-технической работы, созданными за счет этих средств;

– договор уступки прав на объекты интеллектуальной собственности;

– научно-технической и бухгалтерской документации, подтверждающей создание итогов научно-технической работы за счет личных средств;

– прочего договора (соглашения) подтверждающего права физического лица или же организации на ОИС [13, с. 32].

Оценка конкурентоспособности продукта, содержащего ОИС, формируется в ходе проведения рекламных и патентных изучений с целью выявления финансовой целесообразности выведения его на рынок.

Результаты оценки интеллектуальной собственности заносятся в доклад об оценке, в котором указываются: задача оценки; применяемый способ оценки; база оценки (вид оценочной стоимости); характеристика оценки (расчетные и исходные данные, характеризующие объект и итоги его использования); стоимость интеллектуальной собственности.

Список источников:

1. Бирюков, П. Н. Право интеллектуальной собственности : учебник и практикум для академического бакалавриата — 2-е изд., перераб. и доп. — М. : Издательство Юрайт, 2017. — 352 с.
2. Богуславский, М. М. Международное частное право : учебник. — 7-е изд., перераб. и доп. — М. : Норма : НИЦ ИНФРА-М, 2016. — 672 с.
3. Гаврилов, Э. П. Право интеллектуальной собственности. Краткий курс : учеб, пособие. — М. : Юрсервитум, 2016. — 146 с.
4. Городов, О. А. Право промышленной собственности : учебник. — М. : Статут, 2011. — 942 с.
5. Гражданское право : в 3 т. Т. 3 : учебник / Е. Н. Абрамова, Н. Н. Аверченко, Ю. В. Байгушева [и др.] ; под ред. А. П. Сергеева. — М. : ТК Велби, 2009. — 800 с.
6. Григорьев, А. Н., Еременко, В. И. Евразийское патентное право : комментарий и нормативные правовые акты. — М. : ИНИЦ «Патент», 2012. — 520 с.
7. Гулъбин, Ю. Т Интеллектуальные права на результаты интеллектуальной деятельности. — М. : Юрсервитум, 2014. — 232 с.
8. Еременко, В. И. Нововведения в законодательстве Африканской региональной организации интеллектуальной собственности // Изобретательство. — 2017. — № 3—4.
9. Еременко, В. И. К 20-летию Евразийской патентной конвенции // Патентный поверенный. — 2015. — № 7. — С. 1—6.
10. Еременко, В. И. К вопросу об экстерриториальном действии европейских патентов // Изобретательство. — 2015. — № 11. — С. 1—8.
11. Еременко, В. И., Сташков, Р. Е. Нововведения в евразийское патентное законодательство // Изобретательство. — Т. VI. — 2006. — № 1. — С. 7—12.

12. Зимнева, С. В. Использование объектов интеллектуальной собственности в гражданском обороте : учеб, пособие для бакалавриата и магистратуры / С. В. Зимнева, Д. А. Кириллов. — М. : Издательство Юрайт, 2016.

13. Интеллектуальная собственность в России и Европейском союзе. Правовые проблемы : сборник статей / под ред. М. М. Богуславского, А. Г. Светланова ; Российская акад. наук, Ин-т государства и права, Российско-германский юридический ин-т. — М. : Волтере Клувер, 2008. — 284 с.

14. Интеллектуальная собственность в современном мире : монография / под ред. И. А. Близнеца. — М. : Проспект, 2016. — 672 с.

15. Лернер П., Полторак Л. Основы интеллектуальной собственности / П. Лернер, А. Полторак; пер. с англ. – М.: Изд. дом «Вильямс», 2004. – 208 с.

16. .Стюарт Т. Интеллектуальный капитал – новый источник богатства организаций – М.: Поколение, 2007. – 368 с

17. Право интеллектуальной собственности: учебник для академического бакалавриата / под ред. Л. А. Новоселовой. — М.: Издательство Юрайт, 2017. — 302 с.

References:

Biryukov, P.N. Intellectual property law: textbook and workshop for academic undergraduate — 2nd ed., pererab. I DOP. — M.: yurayt Publishing house, 2017. — 352 p.

Boguslavsky, M. M. private International law: textbook. — 7-e Izd., pererab. I DOP. — M.: Norm: SIC INFRA-M, 2016. — 672 p.

Gavrilov, E. P. intellectual property law. Short course: studies, allowance. — M.: Orservices, 2016. — 146 p.

Cities, O. A. industrial property Law: textbook. — Moscow: Statute, 2011. — 942 p.

Civil law: in 3 t. T. 3: textbook / E.N. Abramova, N. N. Averchenko, Yu. baigusheva [et al.] ; under the editorship of A. P. Sergeeva. — Moscow: TC Welby, 2009. — 800 p.

Grigoriev, A.N., Eremenko, V.I. Eurasian patent law: commentary and normative legal acts. — M : the INIC "Patent", 2012. — 520 p.

Gulbin, Yu.T. Intellectual rights to the results of intellectual activity. — M.: Orservices, 2014. — 232 p.

Eremenko, V.I. Innovations in the legislation of the African regional intellectual property organization // Invention. — 2017. — No 3-4.

Eremenko, V.I. To the 20th anniversary of the Eurasian patent Convention // Patent attorney. — 2015. — No 7. — P. 1-6.

Eremenko, V.I. To the question of extraterritorial effect of the European patent // Invention. — 2015. — No 11. — P. 1-8.

Eremenko, V. I., Stashkov, R. E. Innovations in the Eurasian patent law // Invention. — Vol. VI. — 2006. — No 1. — P. 7-12.

Sineva, S. V. the Use of intellectual property in civil turnover : textbook, textbook for undergraduate and graduate / Sineva S. V., D. A. Kirillov. — Moscow : Yurayt Publishing House, 2016.

Intellectual property in Russia and the European Union. Legal problems : collection of articles / ed. M.M. Boguslavsky, A. G. Svetlanov ; Russian Academy. of Sciences, Institute of state and law, Russian-German legal Institute : Walter kluver, 2008. — 284 p.

Intellectual property in the modern world: monograph / ed. I.A. Gemini. — M.: Prospect, 2016. — 672 p.

Lerner P., Poltorak L. Fundamentals of intellectual property / P. Lerner, A. Poltorak; lane with English. – M.: Ed. house "Williams", 2004. – 208 p.

.Stuart T. Intellectual capital – a new source of wealth organizations –M.: Generation, 2007. – 368 s

Intellectual property law: textbook for academic undergraduate / ed. L. A. Novoselova. — Moscow: Yurayt Publishing House, 2017. — 302 p.